



📍 C/ Portales 71 2º pl
26001 · Logroño · La Rioja

☎ +34 941 546 306

✉ hola@thewick.es

🌐 www.thewick.es

ESPECIALIZACIÓN

The Wick es una aceleradora de start-ups de base tecnológica orientada al mercado B2B. Especialistas en servicios en las áreas de diseño y desarrollo de producto, operaciones, i+D, ventas y marketing y comunicación.

FORTALEZAS

Trabajan en un ecosistema de conocimiento, talento y espíritu emprendedor. Ofrecen acceso a financiación propia y de terceros. Capacidad de dimensionar equipos con profesionales bien formados en tecnologías avanzadas. Experiencia en consultoría técnica y funcional de los expertos de N.World. Soporte en la gestión i+D, marketing, operaciones y logística. Un canal de ventas B2B consolidado y experto en la apertura de canales digitales.

DIFERENCIACIÓN

Capacidad de crear equipos profesionales. Soporte en la gestión i+D, marketing, operaciones y logística. Canal de ventas BSB consolidado.

APORTAN AL CLIENTE

Los emprendedores pueden dedicar todo su esfuerzo y todo su tiempo a aquello que conocen mejor que nadie: su idea o su producto. Facilitamos aquellas cuestiones que habitualmente provocan más incertidumbre en los emprendedores y en muchas ocasiones son el principal motivo de que sus proyectos no avancen a la velocidad adecuada.

PRODUCTOS Y SERVICIOS

i+D
Captación de fondos
Ventas
Diseño y desarrollo de producto
Operaciones: financiero, recursos humanos...
Desarrollo tecnológico
Marketing y Comunicación

COLABORACIONES Y PARTNERS

N.World
Bosonit

TECNOLOGÍAS Y METODOLOGÍAS

Metodologías ágiles - Big Data - IoT - IA - Node JS - Angular - Java Spring
Python

CASOS DE ÉXITO

P4P: Compañía especializada en la creación de un software de gestión del personal médico para hospitales públicos y privados.
Umibots: Solución de robótica móvil aplicada a la logística interna y externa de los procesos operativos

PROYECTOS RELEVANTES

Elliot Cloud
Bosonit
The Urban Roosters
P4P
Umibots
San Mobile
Phonio
Doc Exploit
Syneye
Graphenus
Appolow

Dirigidos a

Emprendedores y start-ups con base tecnológica y con foco en el mercado B2 con desconocimiento en determinadas áreas empresariales que son imprescindibles para poder emprender.